



## Sales Engineer Emergency Power Solutions ENERIA

- Een ingenieur met technische kennis, engineering-skills en commerciële feeling ✓
- Klantencontact ✓
- Analytisch & creatief ✓

Is het antwoord JA, JA en nog eens JA, dan zijn wij op zoek naar jou! Lees, solliciteer en misschien tot binnenkort.

### FUNCTIE

De ENERIA -activiteiten omvatten alle mogelijke toepassingen m.b.t. motoren, stroomaggregaten en UPS-systemen van Caterpillar. Dit kan gaan van motoren voor industriële toepassingen of voor de scheepvaart tot *turn-key* realisaties van volledige noodstroom-, UPS- of WKK-installaties. Eneria is ook actief in de energietransitie.

Deze opdrachten zijn part of the job:

- Je wordt *de product specialist* voor Emergency Power Solutions van CATERPILLAR en alle aanverwante technieken en je weet als geen ander hoe je deze kan gebruiken om een *turn-key* installatie te ontwerpen, te berekenen en te beschrijven op maat van de klant.
- Je versterkt een ervaren en gedreven sales team dat het contact onderhoudt met onze klanten in de sector van Emergency Power Solutions (bv. Datacenters).
- Dagelijks werk je nauw samen met de collega's van het Sales Team en met het Team van Project Engineers.
- Je analyseert inkomende verkoopdossiers waarvoor je een technische oplossing uitwerkt. Deze oplossing zet je vervolgens om in een commercieel voorstel. Indien nodig ga je dit voorstel mee verdedigen bij de klant.
- Permanent updaten van jouw expertise inzake nieuwe technologische evoluties en prijzen binnen het CATERPILLAR-gamma. Daarnaast ben je natuurlijk ook op de hoogte van de laatste nieuwtjes inzake aanverwante

technieken en regelgeving (bv. hoog- en laagspanning, akoestiek, sturingen, koeling en ventilatiesystemen, brandstofsysteem, enz.).

## PROFIEL

---

De combinatie van techniek, creativiteit, nieuwsgierigheid en klantgerichtheid zitten in jouw DNA. Jouw expertise constant doen evolueren, zin voor initiatief en assertiviteit zijn de basiselementen om te groeien en te bloeien als Sales Engineer bij ENERIA.

Verder beschikt onze toekomstige collega over de volgende competenties:

- Een masterdiploma ingenieur (elektromechanica of elektriciteit).
- Minstens een eerste werkervaring hebben in een ingenieursfunctie.
- Klantgericht zijn en oplossingsgericht denken.
- Flexibiliteit en passie hebben voor de materie.
- Een analytische ingesteldheid hebben.
- Nieuwsgierig zijn en nieuwe technieken willen ontdekken.
- Een organisatietalent zijn en prioriteiten kunnen stellen.
- Een grote reactiviteit hebben en nauwgezet werken.
- Zowel zelfstandig als in team kunnen werken aan een gezamenlijk succesverhaal.
- Nederlandstalig zijn met een goede beheersing van het Engels en leergierig zijn naar het Frans.
- Duidelijk kunnen communiceren met de verschillende partners.
- De vaak gebruikte informaticatoepassingen goed beheersen.

# AANBOD

---

- Een contract voor onbepaalde duur met aantrekkelijk salaris en extralegale voordelen zoals verzekeringen (groeps-, invaliditeits-, hospitalisatieverzekering), maaltijdcheques, bedrijfswagen, laptop, smartphone en een Flex Income Plan.
- Een werkweek van 40u waardoor je 12 ADV-dagen opbouwt.
- Mogelijkheid tot thuiswerkdagen.
- Goed evenwicht tussen privé-leven en werk = Happiness @ Work.
- Informele bedrijfscultuur.
- Een job bij de exclusieve CAT-dealer van “top level” noodgroepen, hybride- en WKK-installaties, dieselmotoren en UPS-installaties.
- Werken binnen een bedrijf waar kwaliteit en service prioriteiten zijn.
- Opleidingsmogelijkheden.
- Goede werksfeer en topcollega's die je ondersteunen.
- Mooie doorgroeimogelijkheden binnen een stabiele groep.